

**医療系サービスを提供するイーピーエスが、  
営業管理ツールとして「GENIEE SFA/CRM」を採用**

シンプルで使いやすい画面が営業データ蓄積・活用に貢献

株式会社ジーニー（本社：東京都新宿区、代表取締役社長：工藤 智昭、以下ジーニー）は、シンプルで使いやすい営業管理ツール「GENIEE SFA/CRM」がイーピーエス株式会社（本社：東京都新宿区、代表取締役社長：山田 剛久、以下イーピーエス）の営業部で営業管理ツールとして採用されたことをお知らせします。

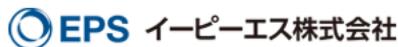


**■導入の背景**

イーピーエスでは、医薬品・医療機器・再生医療等製品の開発におけるフルソリューションを提供しています。グループ会社との統合による営業組織の拡大に伴い、これまで利用していた営業管理ツールでは費用対効果が見込めなくなったことを背景にツールの切り替えが検討されていました。

操作性の良さや費用対効果の観点で比較検討した結果、「GENIEE SFA/CRM」が採用されました。

導入事例記事はこちら▶ <https://chikyu.net/case/eps/>



## イーピーエス株式会社

医薬品・医療機器・再生医療等製品の開発支援分野でリーディングカンパニーとして活躍するイーピーエス株式会社。人々が健康で充実した生活を送る未来に向けて、EPSグループ全体でヘルスケア産業の発展に貢献し続けていきます。「GENIEE SFA/CRM」の導入・運用に携わった営業部長の飯塚久夫様、営業担当の古田 誠治様、営業管理の齋藤 理恵様の3名にお話を伺いました。



### ■導入の決め手

これまで利用していたツールは高機能ながら複雑な仕様となっており、営業担当者の入力負担が大きいという課題を抱えていました。一方「GENIEE SFA/CRM」は、必要な機能に絞って比較検討し、分かりやすいUIや操作性、費用対効果を重視した結果、採用されました。

### ■イーピーエス 営業部長 飯塚久夫氏からのコメント

SFA/CRMはシステムそれぞれで特徴が異なるため、自社の業態や業務手法に最適なものを選ぶ必要があると思います。当社の場合、リモート業務が増えたことで営業情報の効果的な共有や管理が難しくなり、さらに自社見積システムとの連携も必要であったため、従来導入していた他社システムでは対応しにくかったこれらの課題を解消すべく、グループ会社統合による営業組織拡大のタイミングで「GENIEE SFA/CRM」の導入を決めました。

自社に合ったシステムと長く付き合っていくためには、必要機能以上のものは不要と割り切り、費用対効果と現場での運用・定着を重要視し考えてみることも重要です。

### ■営業管理ツール「GENIEE SFA/CRM」

「GENIEE SFA/CRM」は顧客管理・商談管理・データ分析等が一体となったSaaS型プロダクトです。シンプルで使いやすく、ITに詳しくない担当者だけでも入力や分析が容易で、ビジネスのPDCAを回しやすいことが特徴です。スタートアップ企業から大手企業まで、幅広いお客様にご利用いただいています。

URL : <https://chikyu.net/>

▶ 「GENIEE SFA/CRM」の資料請求はこちら  
営業管理ツールのご利用をご検討されている方は、下記から資料請求ください。  
<https://chikyu.net/request/>

### ■お問い合わせ先

株式会社ジーニー GENIEE SFA/CRM事業本部  
担当：佐藤  
TEL：03-5909-8187

Mail : [mkt@geniee.co.jp](mailto:mkt@geniee.co.jp)

## ■イーピーエスについて

イーピーエスは、医薬品・医療機器・再生医療等製品の開発支援分野のリーディングカンパニーです。人々が健康で充実した生活を送る未来に向けて、EPSグループ全体でヘルスケア産業の発展に貢献し続けています。

所在地：東京都新宿区下宮比町2-23 つるやビル

代表者：代表取締役社長 山田 剛久

URL：<https://www.eps.co.jp>

事業内容：医薬品・医療機器・再生医療等製品の開発支援事業

## ■ジーニーについて

ジーニーは、「誰もがマーケティングで成功できる世界を創る」、「日本発の世界的なテクノロジー企業となり、日本とアジアに貢献する」という2つのPurpose（企業の存在意義）のもと、企業の収益拡大・生産性向上など様々な課題解決につながるソリューションを開発・提供するマーケティングテクノロジーカンパニーです。

## ■会社概要

社名：株式会社ジーニー

代表者：代表取締役社長 工藤 智昭

本社：東京都新宿区西新宿6-8-1 住友不動産新宿オークタワー5/6階

設立：2010年4月

資本金：1,549百万円（連結、2023年3月末現在）

従業員数：566名（連結、2023年3月末現在）

海外拠点：米国、インド、シンガポール、ベトナム、インドネシア

事業内容：広告プラットフォーム事業、マーケティングSaaS事業、海外事業

URL：<https://geniee.co.jp/>

<本件に関する報道関係のお問い合わせ先>

株式会社ジーニー 広報担当

TEL：03-5909-8177 Mail：[pr@geniee.co.jp](mailto:pr@geniee.co.jp)